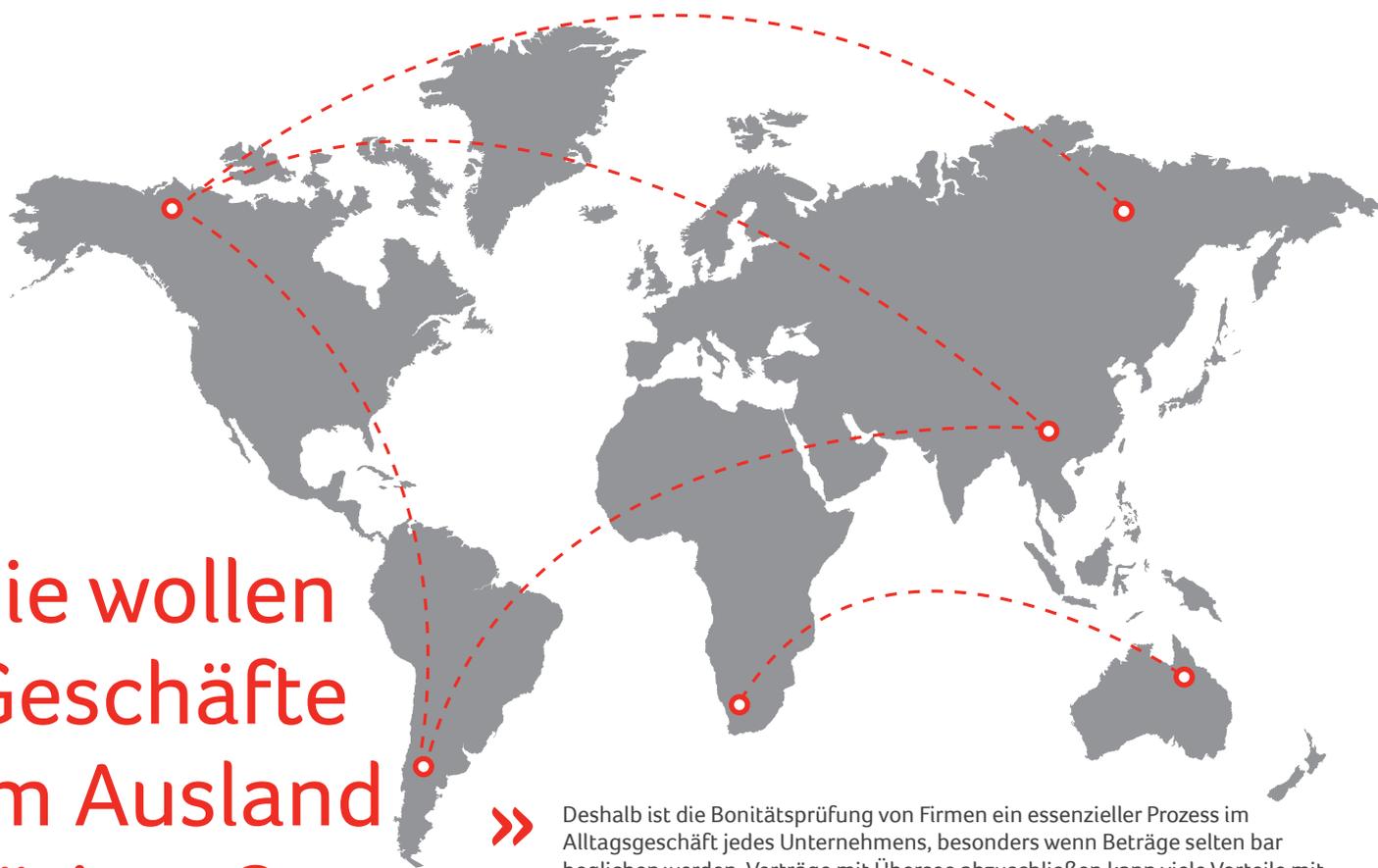


# Sie wollen Geschäfte im Ausland tätigen?



» Deshalb ist die Bonitätsprüfung von Firmen ein essenzieller Prozess im Alltagsgeschäft jedes Unternehmens, besonders wenn Beträge selten bar beglichen werden. Verträge mit Übersee abzuschließen kann viele Vorteile mit sich bringen, jedoch sollte man stets auf Vorsicht bedacht sein.

## Warum Vorsicht wichtig ist

Mit einer wachsenden Zahl deutscher Firmen, die Geschäftsbeziehungen im Ausland eingehen, ist es besonders wichtig, dass Sie ihr Unternehmen schützen. Minimieren Sie Risiken wenn Sie mit Partnern zusammenarbeiten, die in ganz Europa, den USA oder dem Rest der Welt operieren.

Es gibt 3 Hauptgründe warum man die Risiken von Vertragsabkommen im Ausland verstehen sollte:

Wussten Sie, dass  
1 von 4 Unternehmen  
in Deutschland an eine  
europäische Gesellschaft  
gebunden ist?

**1** Wenn Sie mit einem, in Deutschland ansässigen, Unternehmen verhandeln, kann es sein, dass die Mutter- oder Schwestergesellschaft im Ausland angesiedelt ist. Während also die deutsche Firma solvent ist, kann es bei der ausländischen Gesellschaft ganz anders aussehen und Sie setzen sich damit unerkannten Risiken aus.

**2** Finanzielle Verflechtungen und Unternehmenserfolg beeinflussen sowohl Kunden als auch Lieferanten.

**3** Es kann noch weiter reichen. Wenn Sie die finanzielle Situation einer Firma analysieren, denken Sie daran: 1 von 4 deutschen Firmen hat mindestens eine ausländische Firma innerhalb der Gruppenstruktur.

## Treiber für das internationale Geschäft

» Das Wachstum des globalen Handels und der deutschen Exportgeschäfte wurde von einer Reihe von Faktoren, einschließlich der Unsicherheit der EU-Volkswirtschaften, die einen großen Einfluss auf das Vertrauen der Unternehmen hatten, beeinflusst. Die Stellung Deutschlands als Exportweltmeister und die schwächelnde europäische Wirtschaft führen ebenfalls dazu, dass Firmen sich verstärkt auf Schwellenländer konzentrieren und Geschäfte im Ausland eingehen möchten.

## Risiko-Kategorien

» Es gibt nur einige leichte Variationen in der Art, wie Unternehmen Verträge im Alltagsgeschäft abwickeln, da der deutsche Wirtschafts- und Handelsmarkt relativ standardisiert ist. Wenn Sie jedoch Unternehmen ausserhalb Deutschlands betrachten, können Sie damit rechnen, dass Sie mit einer Reihe von verschiedenen Vorschriften und Rechnungslegungsstandards sowie Sprachbarrieren umgehen müssen.

**Ein Unternehmen, das im Ausland agieren möchte sollte die 3 Hauptrisiken kennen:**

- 1** Gewerblichom: Nichtzahlung, Insolvenz, Vertragsstreitigkeiten, Zahlungsverzug, Rechte an geistigem Eigentum, Marke und Reputation
- 2** Politisch: Regierungswechsel, Krieg, Aufruhr, Terrorismus, Grenzstreitigkeiten, Änderungen der Gesetzgebung
- 3** Regional: Wechselkurs, hohe Inflation, Mangel an harter Währung

**Dies bedeutet, dass die Bonitätsprüfung von Kunden und Lieferanten absolut überlebenswichtig ist:**

- Stellen Sie sicher, dass das Unternehmen ist, was es vorgibt zu sein
- Stellen Sie sicher, dass das Unternehmen dort ansässig ist, wo es vorgibt ansässig zu sein
- Finden Sie heraus ob die angegebenen Finanzergebnisse den lokalen Standards entsprechen
- Sammeln Sie alle Information über die Zahlungsmoral Ihres Geschäftspartners

Mit Hilfe dieser Informationen können Unternehmen sinnvolle Vertragsbedingungen mit potenziellen Kunden definieren; einschließlich Kreditlimit, Vorkasse und kürzeren Zahlungsfristen.



## Ihr Unternehmen schützen

» Selbst innerhalb der EU kann Inkasso ein komplexer, schwieriger und langatmiger Prozess sein. Eine Gerichtsstandsklausel in die Verträge aufzunehmen gewährleistet, dass für beide Parteien das deutsche Recht gilt. Eine ordentliche Papier-Dokumentation ist zudem wichtig, um bei offenen Ansprüchen Beweise zu haben; insbesondere in den Ländern, in denen elektronische Beweismittel nicht zulässig sind.

Es gibt einige Möglichkeiten, die Unternehmen helfen können Geld zurückzufordern: Wie das Europäische Mahnverfahren (EOPP), das Europäische Verfahren für geringfügige Forderungen (ESCP) und der Europäische Vollstreckungstitel (EBO). Diese Prozesse sind nicht ausfallsicher, deshalb braucht es weiterhin gesunden Menschenverstand und jeder sollte strenge Bonitätsprüfungen durchführen bevor er einen Vertrag eingeht.

## Bonitätsberichte nutzen

» Die gute Nachricht ist, dass Kreditinformationsanbieter die Anwendungsbereiche für kostengünstigen Berichte erweitert haben, so dass deutsche Firmen, die im Ausland agieren, Informationen über Unternehmen aus der ganzen Welt nutzen können. Bonitätsberichte bilden intelligente Verlinkungen ab und sind einfach zu verstehen. Das macht das Leben der Finanzmanager und Controller viel einfacher, da sie das Risiko der Geschäftstätigkeit im Ausland leicht analysieren und abschätzen können.

Ein Unternehmen kann Bonitätsberichte dazu verwenden, um zu überprüfen ob der ausländische Partner solvent ist und nicht Teil eines scheiternden Mutterkonzerns ist.

## Zusammenfassung

» Information ist der Schlüssel zum Erfolg. Unternehmen, die erste Schritte in Richtung ausländischer Geschäfte wagen, oder einfach mit Firmen aus gemischten Gruppenstrukturen agieren, können Ihr Risiko minimieren, indem sie so gut wie möglich über den Geschäftspartner informiert sind. Einen Bonitätscheck sollte man vor jeder Geschäftsbeziehung durchführen!

**Sie möchten im Ausland agieren? Testen Sie die Internationalen Creditsafe Berichte, aus über 200 Ländern! Rufen Sie uns unter 030 - 473 929 000 an oder besuchen Sie uns auf [www.creditsafede.com](http://www.creditsafede.com)**